

平成 19 年 8 月 9 日

各 位

東京都千代田区二番町 5 - 1
株式会社ウェブドゥジャパン
(コード番号: 2138 ヘラクレス)

代表取締役社長 小淵 宏二
問い合わせ先: 取締役 社長室長 櫻井 英哉
TEL: 03-3511-5891

株式会社ウェブドゥジャパン

2008 年 3 月期 第 1 Q 決算ハイライト

売上高: 893 百万円 (前年同期比: **12.3%増**)、営業利益: 91 百万円 (前年同期比: **42.1%増**)

~ モバイル広告サービス 前年同期比: 136.8%増、大幅増収達成 ~

1 . 2008 年 3 月期 第 1 Q 決算概要

単位: 百万円	07/3 期 1Q		08/3 期 1Q		前年同期比	08/3 期 業績計画
	金額	構成比	金額	構成比		
売上高	796	100.0%	893	100.0%	12.3%	3,900
売上総利益	254	31.9%	337	37.7%	32.5%	
営業利益	64	8.0%	91	10.1%	42.1%	350
経常利益	61	7.7%	91	10.1%	48.4%	350
当期純利益	34	4.3%	45	5.1%	32.8%	200

(1) 売上高: 前年同期比 + 12.3%増

【セグメント別売上高実績】

単位: 百万円	事業	サービス	07/3 期 1Q		08/3 期 1Q		前期比
			金額	構成比	金額	構成比	
モバイル事業			372	100.0%	429	100.0%	15.3%
		広告	86	23.0%	203	47.3%	136.8%
		コンテンツ/ソリューション	286	77.0%	226	52.7%	-21.0%
人材事業			424	100.0%	463	100.0%	9.2%
		TOS/派遣	400	94.4%	409	88.3%	2.1%
		人材紹介	24	5.6%	54	11.7%	127.1%
合計			796		893		12.3%

1. モバイル事業

広告サービスは、モバイル広告の認知度が高まってきており順調に推移。前期比+136.8%と大きく成長。(売上比率:22.7%、粗利率:30.4%と更に改善。)

コンテンツサービスは、FOMA904i系「直感ゲーム」対応アプリの配信など、積極展開の結果、会員が増加。ソリューションサービスは、一時的な受注、納品タイミングのずれあるが挽回可能

2. 人材事業

テクニカルアウトソーシングサービスは、登録者増、再販率の向上により増収を確保。

人材紹介サービスは、人材市場活況の中、求職者の確保に成功した結果、前期比売上倍増

(2) 売上総利益率：前年同期比+5.8ポイント改善

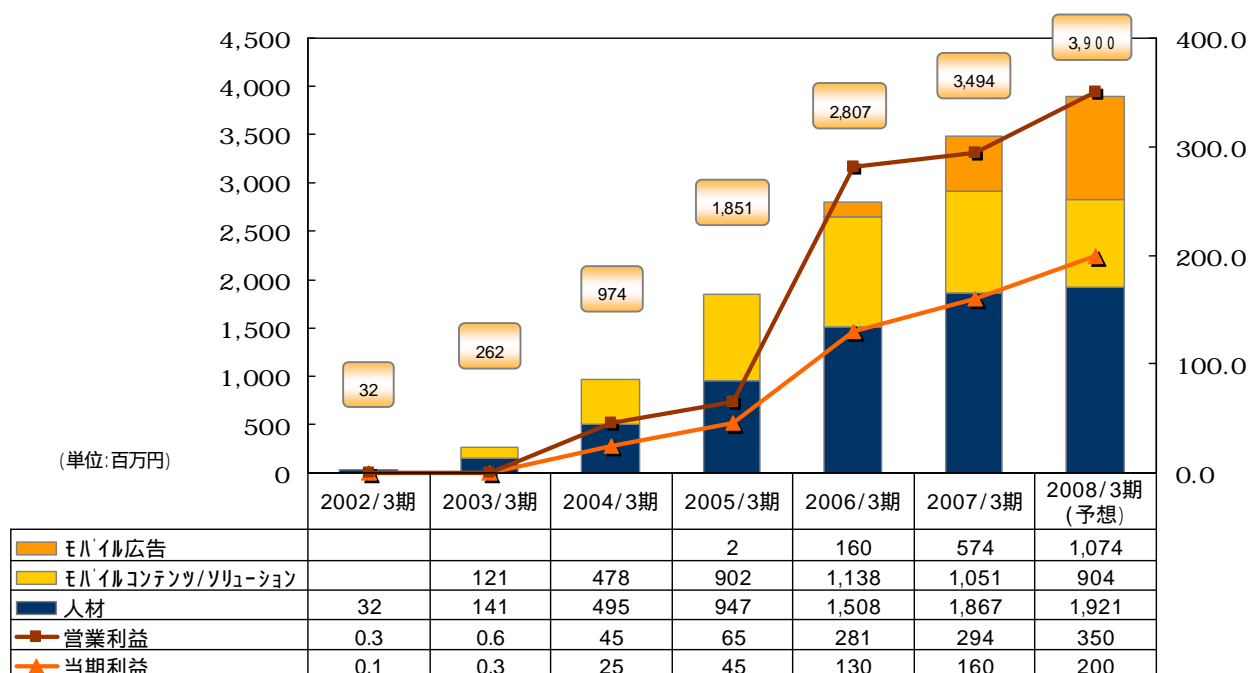
モバイル事業、広告サービスの粗利率が30.4%と大幅に改善、前年同期は粗利ベースで赤字。粗利率の高い「人材紹介サービス」の売上比率が倍増。

(3) 営業利益：前年同期比+42.1%増 大幅増益

モバイル広告サービスの営業利益増が増益に貢献。営業利益率も10.1%に向上

【ご参考データ】

業績の推移



本資料は、2008年3月期1Q決算概要に関する資料の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資を勧誘することを目的としたものではありません。また、本資料は注記のない限り、2007年8月9日現在のデータに基づいて作成されております。本資料に記載された意見や予測等は、資料作成時点の当社の判断であり、その情報の正確性、完全性を保証し又は約束するものではなく、また、今後、予告なしに変更されることがあります。