

M&Aによる売上最大化の方針に基づき

オンライン商談システム『^{ミーツボックス}Mee2box』を提供するイズムを子会社化



クルーズ株式会社(本社：東京都港区、代表取締役社長：小淵 宏二)は、2018年11月9日の決算説明会で発表したM&Aによる売上最大化の方針^{※1}に基づき、オンライン商談システム『Mee2box (ミーツボックス)』を提供するイズム株式会社(本社：東京都港区、代表取締役CEO：今野 仁史、以下、「イズム」と言います)の全株式を取得し、100%子会社化することを決定いたしました。

オンライン商談システムなどを使い、会社や自宅に居ながらにして商談を行う「インサイドセールス」の市場は、今後大きな成長が見込まれており、成長の背景には、人手不足による業務効率化、人材の有効活用、働き方の多様化があります。リーマンショック以降、インサイドセールス市場が急激に発展し、米国では年率約7.5%^{※2}で成長し、2020年度は\$30 billion USD(≒約3.0兆円)^{※2}に拡大すると予測されています。

先日お知らせした YES 株式会社(本社：東京都港区、代表取締役：長浜 怜)の設立に引き続き、当社は既にインサイドセールス事業で実績のあるイズムを子会社化することで、当社グループにおける新たな事業領域へのチャレンジとして、インサイドセールス事業へ参入してまいります。イズムは2017年よりインサイドセールス事業を開始し、自社独自で企画、開発したオンライン商談システム『Mee2box (ミーツボックス)』を提供しています。『Mee2box』とは、専用アプリやソフトのインストール・会員登録が不要で、約3秒後にはオンライン商談を開始することができるシステムです。

また、前職の大手通信会社においてトップセールスマンとして活躍した経歴を持つ代表をはじめ、セールス領域における優れたノウハウや経験を持ったメンバーが揃っています。これらの営業力とテクノロジーを掛け合わせることで、インサイドセールス領域におけるビジネス拡大だけでなく、当社グループ全体における営業力の底上げにも繋がると考えています。

※1 2018年11月9日の決算説明資料は[コチラ](#)

※2 参照元: Inside Sales Growing 300% Faster Than Traditional Field Sales

(<http://smartcalling.com/inside-sales-growing-300-faster-than-traditional-field-sales/>)



■イズムについて

2017年よりインサイドセールス事業を開始しており、イズムが提供するオンライン商談システム『Mee2box』は、営業先に対し専用アプリやソフトのインストール・会員登録が不要のため、約3秒後にはオンライン商談をスタートすることができるシステムです。導入企業は『Mee2box』をご活用いただくことで、内勤型営業・インサイドセールスが容易に行えるようになり、効率的な営業・商談を実現することが可能となります。今回のクルーズのグループ会社になることで、クルーズがこれまで17年間の経営で培ってきた事業成長のノウハウやヒト・モノ・カネ・情報といったあらゆる資産を活用することで、より一層、『Mee2box』の開発速度の向上、導入企業の拡大を進め、企業における人材不足・働き方などの課題解決の一助を担うべく、今後も『Mee2box』のサービス向上・拡大に努めてまいります。

■『Mee2box』概要

<ポイント>

(1) より使いやすい・よりわかりやすいシステム

洗練されたユーザーインターフェイス、使いやすさにこだわったユーザーエクスペリエンスを実現。どなたでもすぐに、当システムを使ってオンライン商談をすることが可能。

(2) 業界最安値を実現

オンライン商談に必要な機能だけを搭載することにより、開発人員・日数をおさえることができ、業界最安値※でのツール提供を実現。

※イズム調べ

(3) 様々な営業便利機能を搭載

商談中リアルタイムでの資料ダウンロード、資料画面の共有、音声の自動議事録作成、複数名での商談など、オンライン商談で便利な機能を搭載。

URL : <https://mee2box.com/>



■クルーズの今後の展望について

2018年11月9日の決算説明会で発表させていただいた「連結のEBITDAゼロへ、営利・当期利益はマイナスにしてでも利益及び現金を総投資して、SHOPLIST売上最大化、第二第三の柱早期立ち上げ、M&Aによる売上最大化」という重点方針に基づき、今後もM&A、投資、新規事業創造を積極的に進めていく方針です。



■クルーズについて

クルーズは、「インターネットの時代を動かす凄い100人を創る」ことをミッションに掲げ、2018年5月10日をもって全ての事業を子会社化し、純粋持株会社となりグループ経営への移行を決定しました。これに伴い、SHOPLIST事業も会社分割し、クルーズ株式会社は事業を持たない純粋持株会社としてグループ運営の最適化への環境を整えてまいります。また、ミッションの実現に向け、次世代の事業の誕生と成長、次世代の経営者の誕生と成長、永遠のベンチャースピードを手に入れるための仕組み「CROOZ永久進化構想」を構築しました。

詳しくはこちらのムービーをご覧ください。

https://www.youtube.com/watch?time_continue=2&v=7STw1NX59j8

《会社概要》



社名 :クルーズ株式会社
所在地 :東京都港区六本木 6-10-1 六本木ヒルズ森タワー
設立 :2001年5月24日
資本金 :4億5,455万円
事業内容 :純粋持株会社として当社グループの経営戦略の立案、及び子会社への投資、経営目標の立案・実行の支援

《会社概要》



社名 :イズム株式会社
所在地 :東京都港区芝公園 4-6-8bjjin-BLDG.3F
設立 :2011年2月10日
資本金 :1,080万円
事業内容 :オンライン商談システム『Mee2box』の開発、運営
営業・インサイドセールス、コンサルティング事業